



## RAPPORT MORAL 2017-2018

« JE SERAI BREF !!!! »

**Rappel avec fierté des valeurs et missions de l'association qui cette année ont été sur le devant de la scène**

***La curiosité d'apprendre et d'enseigner, l'interdisciplinarité et la mutualisation des compétences***  
s'exprimant particulièrement lors :

- des journées « apprivoiser les acouphènes en interdisciplinarité » et « prendre soin de la relation »
- des CA élargis qui nous ont permis particulièrement cette année de faire connaissance avec l'hypnose et notamment l'autohypnose en atelier et avec l'Université du Nous - au travers d'accueils personnalisés et d'animation de réunions bienveillantes (en CA élargis comme en atelier).

**Chaleureux merci particulièrement** à MUS'E, la FRAPS, la Mairie de La Source, l'ERTS et la mairie d'Ingré pour leur soutien logistique et/ou l'accueil au sein de leurs locaux tout au long de l'année, ainsi qu'à Isabelle notre secrétaire pour l'accueil chez elle pour plusieurs CA

**Les moments et réussites importants de l'année : j'ai apprécié, aimé voir adoré :**

- La présence du RLS au Forum des Associations
- La poursuite des réunions régulières de la RCP acouphène ; le retour du 8ème Colloque AFREPA à Lyon
- Les CA élargis qui nous ont permis particulièrement cette année de **faire connaissance** avec l'hypnose grâce à Sylvain Brosset et avec les techniques d'animation de l'Université du Nous - accueils et réunions bienveillants animés par Colin Dujardin.
- L'atelier d'apprentissage de la technique Nadeau à Ingré animé par Irène Bernard
- Ma présence comme animateur et aussi apprenant (EFT, réunions bienveillantes, sophrologie) dans les ateliers lors des 2 journées RLS « apprivoiser les acouphènes en interdisciplinarité » et « prendre soin de la relation » : deux journées particulièrement réussies avec chaque fois la présentation de nombreux ateliers et conférences et riches en échanges et partage. Pour les journées, les locaux de l'ERTS ont été considérés par tous comme très adaptés. Ils sont prêtés dans le cadre d'une convention avec MUS'E et bientôt avec le RLS (certains d'entre nous se sont déjà engagés »).
- L'accueil présent et futur de nouveaux adhérents : le Dr Blandine Delarochère médecin et naturopathe, Béatrice Ptak infirmière au Télé Santé Centre déjà candidate au CA, Pascale Guillemard sophrologue future membre de la RCP, Claire Vincent hypnothérapeute, ...
- Ma participation à l'assemblée Générale Festive de MUS'E ; j'ai pu remercier cette association partenaire de la première heure de son soutien, faire connaissance, confirmer l'intérêt que nous portons à leur collaboration, **chanter et encore chanter**.

**Les points d'amélioration : la chaleur d'un toit en toute occasion ; la sécurité ; à plusieurs dans l'organisation c'est mieux ; les valeurs du RLS**

- Il faut continuer à chercher ***des salles vastes, gratuites, chauffées l'hiver surtout***, pour nous loger car nous sommes nombreux (les ateliers, les CA élargis, les journées).
- ***Le problème des assurances*** pour nous et les participants aux journées (MUS'E nous a donné un coup de main pour les locaux de l'ERTS pour les journées ; nous sommes assurés correctement pour le reste de nos activités).
- ***Venez dans le CA*** ; 1-2-3 nous irons au bois, bois dont on peut faire un bureau mais ce n'est pas un CA ! 4-5-6, cueillir des cerises, c'est autre chose !
- Moment un peu solennel et critique (je force le trait, c'est sûr !) : RLS me semble devoir rester une association à taille humaine, gage de projets fourmillants, incongrus, dispersés mais inventifs, cohérents, partagés en interdisciplinarité. Notre communication doit être travaillée mais pas à n'importe quel prix ; ***éviter le merchandising distribution*** (le merchandising distribution regroupe l'ensemble des techniques d'optimisation ayant trait à l'allocation des surfaces d'exposition des produits dans les points de vente et à la présentation de ces produits. L'objectif étant de maximiser les ventes ou les marges. L'optimisation du merchandising repose sur des analyses quantitatives des ventes et résultats (C.A., marges, données de panel, etc.), sur une mise en valeur de l'offre et sur la prise en compte des comportements des visiteurs du point de vente (parcours, habitudes de consommation, vitesse de circulation, comportements et capacités visuelles, etc.). Tous les coups sont-ils permis ? Sont-ce des inquiétudes non fondées de Président ? A débattre sûrement. ***NOUS SOMMES TOUS BENEVOLES.***

**Les projets : chouette, c'est pour bientôt ! On vote pour ?**

- RLS au Forum des Associations le 9 septembre 2018.
- Nouvelles journées RLS interdisciplinaires programmées : « acouphènes », « prendre soin de la relation ».
- Poursuite des réunions RCP acouphènes ; participation au 9<sup>ème</sup> Colloque AFREPA.
- Poursuite de la présentation des techniques complémentaires de maintien en santé au cours des CA élargis.
- Reprise de l'atelier technique Nadeau plutôt avec des séances de 2h30 x 4 ? D'autres ateliers : sur le Chi ? les 6 chapeaux ? ...
- Nouveaux thèmes pour l'interdisciplinarité au sein du RLS ?
- Développer le partenariat avec le CHRO autour d'un appel à projet « bien-être des acteurs du soin » grâce à l'antenne Loiret de la MNH ?

**GRAND MERCI A TOUS POUR VOTRE PARTICIPATION ACTUELLE ET FUTURE ET TOUTES VOS IDEES**

Philippe Guille des Buttes, Président comblé et fier du RLS